



CENTRAIS DE ABASTECIMENTO DO
ESTADO DE GOIÁS

RELATORIO DE GESTÃO

*Relatório de Gestão das Centrais de Abastecimento do Estado de Goiás
em atendimento à Resolução Normativa n.001/2003 do Tribunal de
Contas do Estado de Goiás.*



SUMÁRIO

Informações Gerais	1
Expectativas do Mercado	3
GERAÇÃO DE INVESTIMENTOS:	4
PROFISSIONALIZAÇÃO DO MERCADO:	4
RESPONSABILIDADE SOCIO AMBIENTAL	4
INFRAESTRUTURA:	4
Expectativas Institucionais	7
Ações no ano de 2015	7
#01 - Reduzir despesas operacionais e administrativas da CEASA/GO com a extinção e fusão imediata de cargos de direção;	7
#02 - Implantar sistema de gestão que permita controles de acesso de produtos, gestão de despesas comuns, transparência e eficiência nos sistemas de cobrança de receitas variáveis;	7
#03 - Modernizar serviços de fiscalização, regulação e controle, atividades finalísticas da CEASA/GO (concessões, permissões, autorizações, liberação de novas áreas, contratos e operação, monitoramento de agrotóxicos, termos de cooperação técnica)	8
#04 - Reduzir despesas com serviços comuns (segurança, limpeza, estacionamento, trânsito, controle de portarias, manutenção, controles informatizados, Banco de alimentos e coleta seletiva);	8
2 – Geração de Investimentos e Novas Receitas:	8
# 01 - Modernização dos mecanismos de relacionamento e parcerias entre Poder Público e iniciativa privada;	8
3 – Profissionalização do Mercado:	9
# 01 - Implantação da “Central de Inovação e Desenvolvimento da CEASA-GO” para capacitar empresários, produtores e operadores do mercado em parceria com Centros de Excelência e Universidades;	12
#02 - Combate à informalidade;	12
#03 - Modernização e aperfeiçoamento contínuos do sistema de setorização e especialização dos operadores;	12
4 – Responsabilidade Sócio Ambiental:	13
# 01 - Ampliar atendimento Banco de Alimentos;	13
# 02 - Programa de Resíduos sólidos com a coleta seletiva e pleno atendimento à legislação ambiental aplicável.	14
5 – Infraestrutura:	17
#01 - Implantar sistemas de energia solar;	17
#02 - Aumentar a capacidade de utilização de energia elétrica (instalação de grupos geradores)	17
#03 - Modernização da iluminação pública	17
#04 - Tratamento adequado dos resíduos sólidos e efluentes líquidos, possibilitando a reutilização de água nos sanitários e ou irrigação de jardinagem;	17
#05 - Construção de uma nova área de comercialização, galpão permanente, ampliando em 10% a área total disponível construída;	18

SUMÁRIO

#06 - Promover a ocupação de áreas estratégicas de comercialização, aumentando o mix de produtos oferecidos pelo mercado.	18
# 07 - Construção de novos sanitários públicos na área do entreposto.	18
#08 - Pavimentar e cobrir adequadamente as áreas de estacionamento para veículos de passeio, motocicletas, caminhões e Revitalização da pavimentação dos pátios existentes	20
c) - Modernização da Central de Segurança, rede, câmeras e sistemas de monitoramento	22
Análise Conjuntural	25
Demonstrações financeiras	32
Demonstração de posição financeira	32
Demonstração de resultado abrangente (lucros e prejuízos)	32
Demonstração de variações patrimoniais	32
Demonstração de fluxos de caixa	32
Anotações das demonstrações financeiras	33
Contas	33
Dívida	33
Empresa em atividade	33
Contingência passiva	33
Conclusões	33

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

Informações Gerais

A CEASA/GO está pronta para o desenvolvimento e modernização. Ocupa o quarto lugar entre as Centrais de Abastecimento do Brasil, possuindo forte apelo logístico pela localização privilegiada no planalto central brasileiro.

O processo de regularização das áreas permanentes de comercialização da CEASA/GO resultou em benefícios duradouros a toda comunidade estabilizando as relações jurídicas entre empresários e a empresa. Foram atingidos diretamente mais de 5000 (cinco mil) pessoas, dentre elas empresários, empregados, prestadores de serviços, fornecedores de serviços acessórios e indiretamente à sociedade goiana que conta com um Mercado de Hortifrutigranjeiros forte e estabilizado.

O Termo de Ajustamento de Conduta de 12 de agosto de 2009, assinado junto ao Ministério Público Estadual – Promotoria de Defesa do Patrimônio Público, criou bases sólidas para a celebração das concessões de uso junto aos empresários, resolvendo-se de uma vez por todas o grave problema da insegurança jurídica que reinava no âmbito da CEASA/GO há 33(trinta e três) anos, desde a sua criação.

A base estável e consolidada permitiu novos avanços propostos na atual gestão. O mercado de hortifrutigranjeiros do Estado de Goiás exige uma posição de vanguarda da Central de Abastecimento, impondo a necessidade de modernização administrativa, geração de novos investimentos em infraestrutura e profissionalização dos operadores.

Nos anos 1980 a 2000 a operação nos mercados atacadistas de hortifrutigranjeiros foi marcada por grandes mudanças nos aspectos ligados à produção, distribuição de produtos hortifrutícolas, e na atuação do poder público via políticas de investimento e de gestão dos mercados atacadistas.

Neste período destacam-se:

- Aumento da produção e conseqüentemente da oferta de produtos frescos;
- Consolidação da agroindústria e das grandes redes de distribuição, os super e hipermercados, passam a dominar a distribuição e o abastecimento das famílias;
- Aumento e concentração das atividades de serviços nos grandes centros urbanos com expressivo crescimento das formas de alimentação fora do domicílio;
- A qualidade dos produtos, praticidade e eficiência na distribuição constituem as novas exigências dos consumidores;
- Desenvolvimento de novas tecnologias de conservação e movimentação de produtos frescos e processados, cadeia do frio, logística, facilitando a movimentação de produtos perecíveis como frutas e hortaliças;
- Crescimento do intercâmbio internacional e no âmbito da região, em decorrência das mudanças tecnológicas, das mudanças tarifárias e a constituição de blocos econômicos regionais com o objetivo de conseguir a expansão e a diversificação das atividades de intercâmbio.
- As políticas de ajuste econômico assumidas pela maioria dos países latino-americanos levando o estado a reduzir a sua presença em atividades ditas essenciais, modificaram a sua função diminuindo os investimentos públicos em infraestrutura física e na manutenção das atividades dos mercados atacadistas hortifrutícolas. Atualmente, o cenário condiciona a novos desafios destacando-se:
- Um ambiente que exige mudanças profundas nas estruturas físicas, e nos sistemas de distribuição de frutas e hortaliças frescas para atender faixas de consumidores que exigem qualidade e produtos diferenciados;

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

- Baixa eficiência da cadeia produtiva que ocasiona elevadas perdas principalmente no setor mais tradicional da distribuição de frutas hortaliças;
- Incipientes e assimétricos sistemas de padronização, classificação e embalagens que dificultam a rastreabilidade dos produtos e o próprio desenvolvimento das operações de mercado;
- Tentativas tímidas de controle de resíduos de agrotóxicos nos alimentos frescos, baixa rastreabilidade e necessidade de aumento do nível de informação aos pequenos produtores para a prática de produção e utilização de agrotóxicos;
- Baixo investimento e alocação de recursos públicos, financeiros e técnicos, para modernização do sistema atacadista de distribuição de frutas e hortaliças.

É essencial a geração de novas formas de organização e de relacionamento entre o setor público e os atores privados que atuam nos mercados atacadistas de frutas e hortaliças. A coordenação de alternativas e estratégias diferenciadas devem se estabelecer também entre estas centrais atacadistas e a grande distribuição varejista.

Para tanto, propôs-se a gestão dessa transformação em cinco vertentes básicas:

- a) modernização administrativa;
- b) geração de investimentos;
- c) profissionalização do mercado;
- d) responsabilidade sócio ambiental;
- e) otimização da infraestrutura.

A modernização administrativa é essencial. A estrutura de direção, os mecanismos de garantia da participação dos operadores do mercado nas principais decisões e a forma de rateio das despesas dos serviços comuns necessitam de ajustes de forma a garantir transparência, economia e possibilitar também a geração de receitas para investimento.

É relevante que novos formatos de integração entre a Administração e os operadores do mercado sejam estabelecidos, permitindo uma maior participação da iniciativa privada na geração de investimentos e parcerias.

Da mesma forma, é preponderante a necessidade de criação de oportunidades de financiamento da produção e operação logística, permitindo a evolução do mercado aos patamares de competitividade e qualidade técnica sanitária exigidos pelo mercado consumidor de hortifrutigranjeiros.

Exemplifica-se esta situação a partir do modelo europeu, sendo que os mercados da Europa se distinguem pela profissionalização e são o paradigma a ser seguido. Os operadores possuem treinamento constante em logística e manipulação de alimentos, além de atuarem de forma cada vez mais especializada em seus seguimentos de produtos.

Com a profissionalização, evitam-se as perdas, o desperdício, os riscos alimentares além de melhorar significativamente a qualidade da oferta à população.

As CEASAS são equipamentos públicos urbanos, que concebidos ainda na década de 70 carecem de uma política de Gestão Ambiental, afinal a própria lógica de funcionamento de uma Central de Abastecimento implica em geração de possíveis passivos ambientais.

A perfeita aderência da CEASA-Go, ao texto legal que instituiu o Programa Nacional de Resíduos Sólidos exige uma postura de mudança cultural e remodelagem da operação com vistas a torna-la cada vez mais sustentável.

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

Nesse aspecto, como se verá a seguir, a CEASA-GO é vanguardista dentre os entrepostos de distribuição de alimentos em virtude do Plano de Gestão Ambiental que está em implantação.

A CEASA-GO atualmente vivencia um período de profundos ajustes em sua infraestrutura, realizando projetos de adequação viária, de modernização de sistema elétrico, de sistemas de combate a incêndio e como dito anteriormente um passo significativo para tornar-se modelo referencial em operação sustentável do ponto de vista de desenvolvimento sócio-ambiental.

O presente relatório busca destacar as ações estratégicas e planejamento desenvolvidos, além de expectativas dos operadores da cadeia de distribuição de alimentos que operam na CEASA-GO, visando assim atender aos objetivos institucionais da gestão, com impactos diretos em um setor estratégico do ponto de vista social, econômico e social.

EXPECTATIVAS DO MERCADO

MODERNIZAÇÃO DA ADMINISTRAÇÃO:

- Reduzir despesas operacionais e administrativas da CEASA/GO com a extinção e fusão imediata de cargos de direção;
- Implantar sistema de gestão que permita controles de acesso de produtos, gestão de despesas comuns, transparência e eficiência nos sistemas de cobrança de receitas variáveis;
- Modernizar serviços de fiscalização, regulação e controle, atividades finalísticas da CEASA/GO (concessões, permissões, autorizações, liberação de novas áreas, contratos e operação, monitoramento de agrotóxicos, termos de cooperação técnica);
- Reduzir despesas com serviços comuns (segurança, limpeza, estacionamento, trânsito, controle de portarias, manutenção, controles informatizados, Banco de alimentos e coleta seletiva);

GERAÇÃO DE INVESTIMENTOS:

- Modernização dos mecanismos de relacionamento e parcerias entre Poder Público e iniciativa privada;
- Disponibilização de novas fontes de financiamento para os operadores do mercado
- Incentivar a criação da Cooperativa de Crédito da CEASA-GO
- Incentivar a aplicação dos incentivos fiscais na cultura, esporte e inclusão digital

PROFISSIONALIZAÇÃO DO MERCADO:

- Implantação da “Central de Inovação e Desenvolvimento da CEASA-GO” para capacitar empresários, produtores e operadores do mercado em parceria com Centros de Excelência e Universidades;
- Combate à informalidade;
- Modernização e aperfeiçoamento contínuos do sistema de setorização e especialização dos operadores;

RESPONSABILIDADE SOCIO AMBIENTAL

- Ampliar atendimento Banco de Alimentos
- Programa de Resíduos sólidos com a coleta seletiva e pleno atendimento à legislação ambiental aplicável.
- Criação e implementação do espaço de apoio à amamentação, destinado ao atendimento das mães lactantes que trabalham na CEASA;

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

INFRAESTRUTURA:

SISTEMA ENERGÉTICO:

- Implantar sistemas de energia solar
- Aumentar a capacidade de utilização de energia elétrica (instalação de grupos geradores)
- Modernização da iluminação pública

SANEAMENTO:

- Otimizar a distribuição de água e garantir a sua qualidade (medidores individuais de água e energia)
- Implantação de galerias pluviais e poços de infiltração
- Tratamento adequado dos resíduos sólidos e efluentes líquidos, possibilitando a reutilização de água nos sanitários e ou irrigação de jardinagem;

OPERAÇÃO:

- Construção de uma nova área de comercialização, galpão permanente, ampliando em 10% a área total disponível construída;
- Promover a ocupação de áreas estratégicas de comercialização, aumentando o mix de produtos oferecidos pelo mercado;
- Construção de novos sanitários públicos na área do entreposto;
- Construção de novos pavilhões para áreas de comercialização;
- Padronização de embalagens e vasilhames;
- Pavimentar e cobrir adequadamente as áreas de estacionamento para veículos de passeio, motocicletas, caminhões;
- Revitalização da pavimentação dos pátios existentes

SEGURANÇA:

- Modernização da Central de Segurança, rede, câmeras e sistemas de monitoramento
- Modernização dos controles de entrada e saída de veículos
- Elaboração de projeto de tráfego e sinalização no entreposto

EXPECTATIVAS INSTITUCIONAIS

Expectativa do Mercado	Atividade	Prazo Execução Atividade	Estratégia para Execução
MODERNIZAÇÃO ADMINISTRATIVA	Reduzir estrutura Administrativa da CEASA-GO	Curto Prazo (até 12 meses)	Público
	Modernizar serviços de fiscalização, regulação e controle, atividades finalísticas da CEASA/GO	Médio Prazo (de 12 a 24 meses)	Público

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

GERAÇÃO DE INVESTIMENTOS	Formar grupos de investimento consórcios, parcerias com a iniciativa privada	Curto Prazo (até 12 meses)	Público/Privado
	Incentivar a criação da Cooperativa de Crédito da CEASA-GO	Médio Prazo (de 12 a 24 meses)	Privado
	Incentivar a aplicação incentivos fiscais na cultura, esporte e inclusão digital	Médio Prazo (de 12 a 24 meses)	Privado
PROFISSIONALIZAÇÃO DO MERCADO	Implantar a "Central de Inovação e Desenvolvimento da CEASA-GO em parceria com centros de excelência e universidades.	Curto Prazo (até 12 meses)	Público/Privado
	Combater a informalidade	Contínuo	Público
RESPONSABILIDADE SÓCIO AMBIENTAL	Ampliar atendimento do Banco de Alimentos	Curto Prazo (até 12 meses)	Público/Privado
	Programa de Resíduos sólidos com a coleta seletiva e pleno atendimento à legislação ambiental aplicável.	Médio Prazo (de 12 a 24 meses)	Público/Privado
	Criação e implementação do espaço de apoio à amamentação, destinado ao atendimento das mães lactantes que trabalham na CEASA;	Médio Prazo (de 12 a 24 meses)	Público/Privado
INFRAESTRUTURA - Energia	Implantar sistema de energia solar	Médio Prazo (de 12 a 24 meses)	Público/Privado
	Aumentar capacidade elétrica	Médio Prazo (de 12 a 24 meses)	Público/Privado
	Modernizar iluminação pública	Médio Prazo (de 12 a 24 meses)	Público/Privado
INFRAESTRUTURA - Saneamento	Implantar medidores individuais de água	Médio Prazo (de 12 a 24 meses)	Público/Privado
	Construir galerias fluviais	Médio Prazo (de 12 a 24 meses)	Público/Privado
	Tratar resíduos sólidos	Médio Prazo (de 12 a 24 meses)	Público/Privado
	Tratar efluentes líquidos		Público/Privado
INFRAESTRUTURA - Operação	Construção de uma nova área de comercialização, galpão permanente, ampliando em 10% a área total disponível construída;	Médio Prazo (de 12 a 24 meses)	Público/Privado
	Promover a ocupação de áreas estratégicas de comercialização, aumentando o mix de produtos oferecidos pelo mercado	Médio Prazo (de 12 a 24 meses)	Público/Privado
	Construção de novos sanitários públicos na área do entreposto	Curto Prazo (até 12 meses)	Público
	Construção de novos pavilhões para áreas de comercialização	Médio Prazo (de 12 a 24 meses)	Público
	Padronização de embalagens e vasilhames	Médio Prazo (de 12 a 24 meses)	Público
	Pavimentar as áreas de estacionamento para veículos de passeio, motocicletas, caminhões	Médio Prazo (de 12 a 24 meses)	Público/Privado
	Revitalização da pavimentação dos pátios existentes	Médio Prazo (de 12 a 24 meses)	Público/Privado

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

INFRAESTRUTURA - Segurança	Modernizar central de segurança, rede de câmeras e sistemas de monitoramento	Médio Prazo (de 12 a 24 meses)	Público/Privado
	Controlar entrada e saída de mercadorias, veículos e pessoas	Médio Prazo (de 12 a 24 meses)	Público/Privado
	Executar reengenharia de trânsito	Curto Prazo (até 12 meses)	Público

Ações no ano de 2015

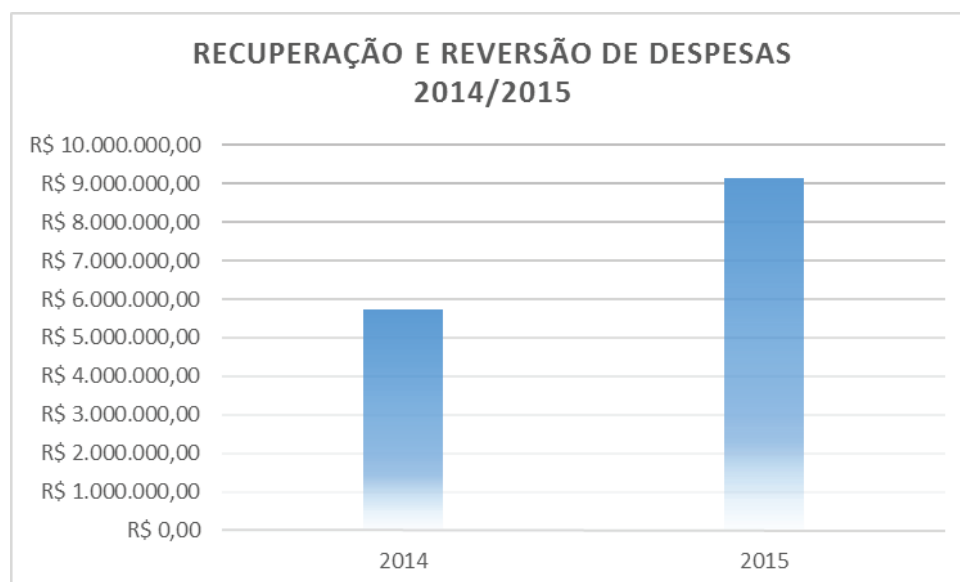
1- MODERNIZAÇÃO ADMINISTRATIVA:

#01 - Reduzir despesas operacionais e administrativas da CEASA-GO com a extinção e fusão imediata de cargos de direção;

Notas: Aos 23 dias do mês de fevereiro de 2015 foi realizada Assembleia Geral Extraordinária da CEASA-GO objetivando a reforma dos estatutos sociais da empresa e sua estrutura organizacional. Na referida assembleia foram extintas as Diretorias Administrativa, Financeira e Técnica, fundindo-as em uma única estrutura da Diretoria Técnica e de Gestão.

#02 - Implantar sistema de gestão que permita controles de acesso de produtos, gestão de despesas, transparência e eficiência nos sistemas de cobrança de receitas variáveis e; redução de despesas com serviços comuns;

Notas: A melhoria na gestão de recebíveis da CEASA-GO gerou um acréscimo significativo nas "Recuperações e Reversão de Despesas", de R\$ R\$ 5.722.787,14 (cinco milhões setecentos e vinte e dois mil setecentos e oitenta e sete reais e quatorze centavos) em 2014 para R\$ 9.143.066,91 (nove milhões cento e quarenta e três mil sessenta e seis reais e noventa e um centavos) em 2015, um acréscimo de 37,41% constantes do Balanço Patrimonial em 31/12/2015, conforme gráfico.



RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

Outrossim, a CEASA-GO manteve seu ILC – Índice de Liquidez Corrente em 1,80 em 2015 (2,61 em 2014) mesmo com um volume de investimentos 15 (quinze) vezes maior. (R\$ 73.648,04 em 2014, R\$ 1.103.780,15 em 2015).

Vale ressaltar que o valor elevado de investimentos não gerou o comprometimento do “Passivo não circulante” tendo em vista que não foram assumidos compromissos de longo prazo. A CEASA-GO investiu com responsabilidade e não se endividou, muito em virtude da eficiência nas práticas de gestão de receitas e sistemas de cobrança de variáveis.



#03 - Modernizar serviços de fiscalização, regulação e controle, atividades finalísticas da CEASA/GO (concessões, permissões, autorizações, liberação de novas áreas, contratos e operação, monitoramento de agrotóxicos, termos de cooperação técnica)

Notas: Todos os termos de concessão de uso de áreas da CEASA-GO após o processo de regularização ocorrido em virtude do Termo de Ajustamento de Conduta de 12 de agosto de 2009, assinado junto ao Ministério Público Estadual – Promotoria de Defesa do Patrimônio Público são realizadas mediante processo licitatório, nos termos da Lei n.8666/93 e Regulamento de Mercado. A destinação das áreas atende a critérios de viabilidade econômica, demanda de fornecedores e setorização do mercado. A lista contendo todos os concessionários segue como parte integrante deste relatório e prestação de contas.

Está em análise o Termo de Cooperação Técnica proposto pelo FIEG/SENAI para implantação de mapeamento de processos e aumento de produtividade, com redução de perdas no âmbito do mercado da CEASA-GO.

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

2- GERAÇÃO DE INVESTIMENTOS E NOVAS RECEITAS:

01 - Modernização dos mecanismos de relacionamento e parcerias entre Poder Público e iniciativa privada;

DADOS TECNICOS

Processo n.	201500057000671
Concessionário	Perboni & Perboni Ltda
CNPJ	04940750/0001-02
Licitação	Concorrência Pública
Valor da Concessão	R\$ 472.000,00
Receita Gerada	R\$ 472.000,00
Prazo da Concessão	25 anos
Execução Financeira	
Valor Recebido	R\$ 472.000,00
% Executado	100%
GESTOR	João Carlos Lopes

Notas:

a) Concessão de uso de área para instalação de um Cash & Carry;

A CEASA-GO – Centrais de Abastecimento do Estado de Goiás gerencia a utilização de um entreposto de abastecimento atualmente composto por 176 (cento e setenta e seis) empresas instaladas distribuídas em 08 (oito) Galpões Permanentes, 01 (uma) área destinada ao produtor rural que abriga 405 (quatrocentos e cinco) módulos, uma área destinada a pequenos comerciantes dentre outras estruturas de apoio.

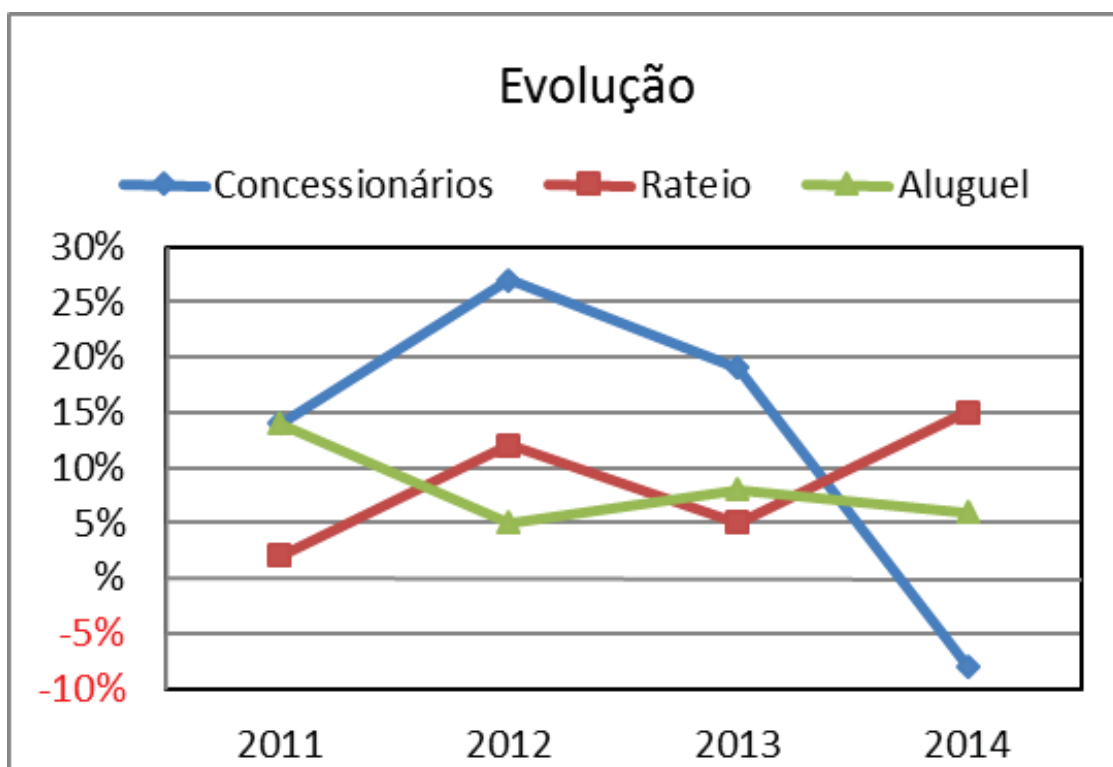
A variedade de produtos ofertados sempre foi um diferencial competitivo da CEASA-GO ao longo dos anos. A atratividade do público consumidor se manteve estável ao longo de mais de três décadas de existência. No entanto, a estrutura e o mix de produtos trabalhados pela CEASA-GO desde o tempo de sua criação, vêm apresentando sinais de enfraquecimento enquanto vantagem competitiva.

No que diz respeito à estrutura existente, é fato que não ocorreram intervenções significativas desde a criação do entreposto em 1976, gerando uma demanda reprimida de fornecedores que não conseguem acesso ao mercado (dificuldade de entrada), afastando inexoravelmente investimentos.

A limitação à expansão da estrutura de mercado interno da CEASA-GO gera uma oneração excessiva daquelas empresas já instaladas, haja vista que cabe a elas o pagamento rateado de todas as despesas realizadas a título de serviços, tais como segurança, limpeza, estacionamento dentre outras. Modelos como este representam uma alternativa viável à expansão e diversificação do mix de ofertas da CEASA-GO.

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

O Gráfico permite a visualização da situação atual:



A inexistência de novas empresas entrantes retira da CEASA-GO o potencial de geração de novas receitas, limitando ou anulando a sua capacidade de investimento.

A estrutura física das instalações atuais, entendendo-se aqui também o sistema viário, os equipamentos elétricos (subestações), os sistemas de portaria, ausência de plataformas de carga e descarga chegaram a tal nível de deterioração que impedem que os operadores ativos invistam em novas tecnologias de operação logística. A consequência é a profunda limitação dos necessários ganhos de produtividade, o que já reflete nos volumes comercializados no Mercado Atacadista da CEASA-GO como se demonstra nos documentos que acompanham este termo em especial a planilha de "volumes anuais de comercialização".

Da mesma maneira, torna-se fácil concluir que o fator que diferencia uma empresa instalada no ambiente da CEASA-GO e outra em ambiente externo que pode ser considerada uma verdadeira vantagem competitiva é a existência de uma oferta de produtos variada (mix diversificado).

Investir em diversificação de produtos ofertados significa potencializar a vantagem competitiva a tanto tempo identificada, fortalecendo o entreposto como um todo.

O Cash & Carry surgiu na Europa em meados dos anos 60. Sua concepção inicial pretendia o atendimento de pequenos varejistas e consumidores jurídicos (profissionais liberais e empresas) de produtos dos quais eles necessitavam, sem oferecer muitos serviços ou uma variedade de produtos mais completa. As lojas eram simples, sem uma preocupação com variáveis que pudessem aumentar o custo da operação. O foco era venda no atacado e varejo com preços baixos.

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

No Brasil o Cash & Carry foi denominado “atacarejo” e inaugurado em 1972 pela empresa holandesa MAKRO. O modelo “pague e leve” foi o utilizado e era idêntico àquele desenvolvido na Europa. O modelo foi adotado também pelo Sam’s Club com foco em vendas para pessoas jurídicas e profissionais liberais previamente cadastrados cobrando-se uma taxa de anuidade para acesso aos produtos.

No âmbito das CEASA’s a experiência com o sistema de “atacarejo” tem sido um sucesso.

Em Belo Horizonte – MG já existem duas estruturas voltadas para as vendas nesse formato, opção que dá vasão aos produtos hortifrúti do

mercado para seguimentos que normalmente não são atingidos pela estratégia de comercialização das empresas instaladas. As empresas Villefort Atacadista e Apoio Mineiro possuem concessões de áreas para comercialização de produtos no formato Cash & Carry. Vale destacar que no que diz respeito à comercialização de produtos típicos e originais a CEASA-BH é somente 1,5% (um e meio por cento) maior que a CEASA-GO obtendo resultado significativamente maior quando acrescidos os produtos e serviços complementares. De acordo com Caroline Castro e Heron Xavier em estudo de mercado apresentado em setembro de 2013, o público alvo das empresas de atacarejo é o das classes C e D sendo certo que a classe AB tem demonstrado interesse no segmento por apresentar preços mais baixos. A concentração das lojas está em São Paulo representando 40 % das 359 lojas contabilizadas até o ano de 2012.

O estudo realizado por Castro e Xavier traz ainda dados como crescimento do setor, participação no mercado, principais players, dentre outros.

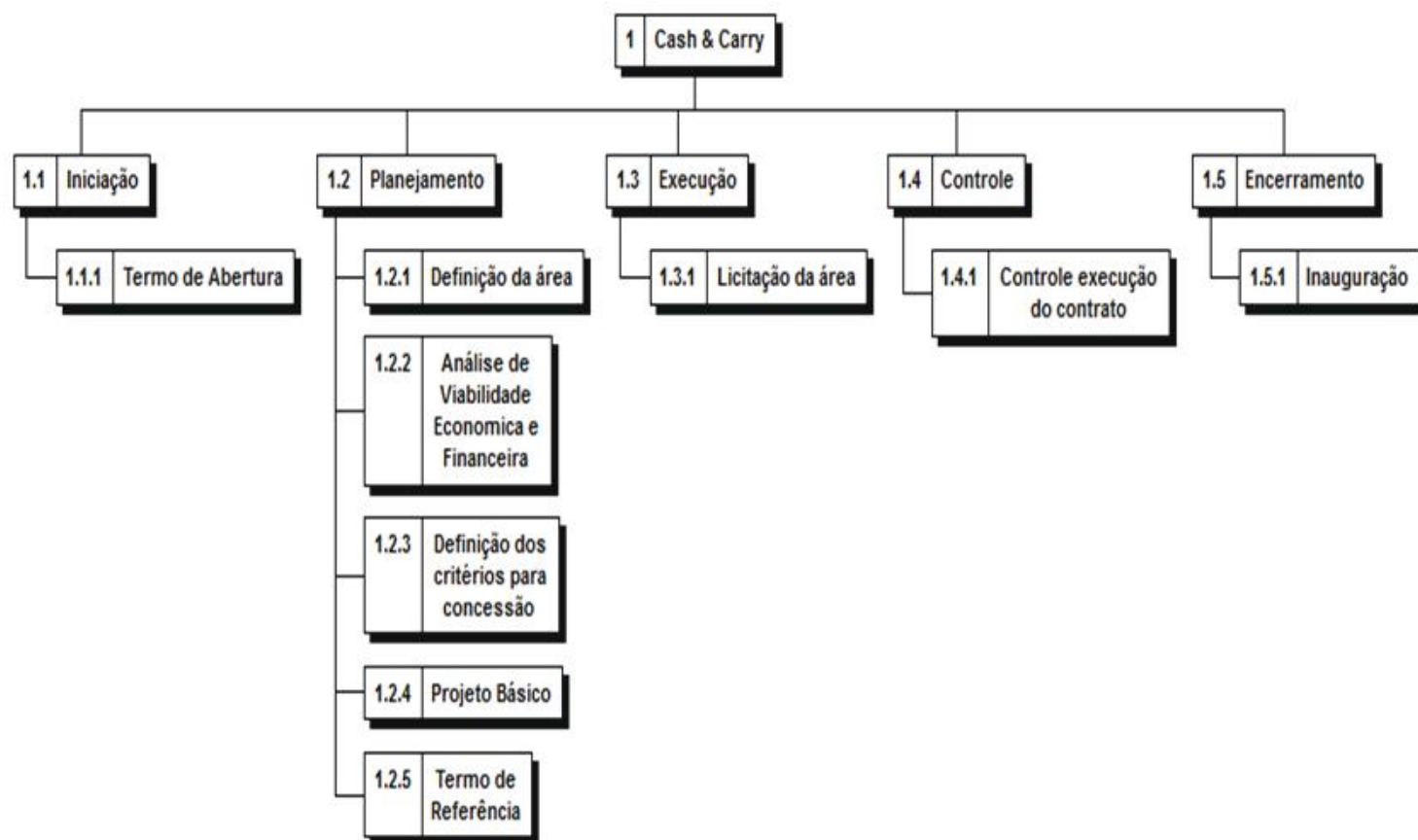
A CEASA-GO não possuía recursos iniciais para realizar os investimentos necessários para a construção da estrutura física para funcionamento de um operador de Cash & Carry. Desta forma, foi essencial que o projeto contemplasse a concessão de área específica que tenha atratividade comercial e forneça condições mínimas para que os players existentes no mercado pudessem realizar suas análises de viabilidade econômica e financeira para os investimentos necessários.

O projeto consistiu basicamente em identificar a área com as características necessárias à implantação, elaboração de projeto básico mínimo com especial atenção ao memorial descritivo, fixação de critérios para a concessão, análise de retorno em receitas e eventual comprometimento financeiro da CEASA-GO com isenções, elaboração de critérios para a formulação de propostas e licitação da área.



RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

Estrutura Analítica do Projeto - EAP



b) Concessão de uso de área para operação de balança para pesagem de veículos

DADOS TECNICOS

Processo n.	201500057000044
Concessionário	Deni do Socorro Lopes
Licitação	Concorrência Pública
Valor da Concessão	R\$ 230.100,90
Receita Gerada	R\$ 230.100,90
Prazo da Concessão	25 anos
Execução Financeira	
Forma de Pagamento	40% + 03 parcelas (IGPM+1% juros)
Valor Recebido	R\$ 92.040,36
% Executado	40%
GESTOR	João Carlos Lopes

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

Notas:

O sistema de pesagem de mercadorias na CEASA-GO tornou-se deficitário em relação às necessidades do mercado. Outrossim, a operação da balança de pesagem vinha sendo realizada por servidores comissionados onerando as contas da empresa. Com a concessão da área para a iniciativa privada, foi possível a captação de novas receitas, a redução de despesas e a modernização do sistema.

3 – PROFISSIONALIZAÇÃO DO MERCADO:

01 - Implantação da "Central de Inovação e Desenvolvimento da CEASA-GO" para capacitar empresários, produtores e operadores do mercado em parceria com Centros de Excelência e Universidades;

Notas:

Está em vigor o Termo de Cooperação Técnica 01/2013 celebrado entre o Ministério Público do Estado de Goiás e CEASA-GO com o objeto promover condições para a integração entre os entes públicos e privados envolvidos na produção, fiscalização e comercialização de produtos hortícolas e/ou outros alimentos de origem vegetal visando a informação, a definição de estratégias conjuntas e integradas com a finalidade de orientar, implementar políticas, monitorar e fiscalizar o uso e aplicação de agrotóxicos, seus componentes e afins, assim como contaminantes, a partir de medidas que permitam o devido rastreamento da origem, análise de resíduos de agrotóxicos e contaminantes, promovendo desta forma a comercialização de alimentos cujo consumo seja seguro.

O projeto está em execução com monitoramento constante e reuniões periódicas mensais no Ministério público. O coordenador do projeto é o CAO Consumidor e entidades que integram. Para 2016 estão em andamento parcerias com a Universidade Federal de Goiás, com o SENAI, SESC e SEBRAE.

#02 - Combate à informalidade;

Notas: Programa de caráter contínuo. A Gerência de Operações de Mercado Atacadista incrementou a fiscalização relativa às atividades desenvolvidas pelos empresários e pequenos comerciantes exigindo a certidão simplificada da Junta Comercial do Estado de Goiás para expedição da LIRA – Licença de Regularidade Anual, documento essencial para a operação. Aliado a isso, a fiscalização diária foi ampliada com a utilização de Orientadores de Mercado. Em consequência, reduziu-se significativamente a interferência de comerciantes ambulantes, não cadastrados ou irregulares no ambiente do entreposto.

#03 - Modernização e aperfeiçoamento contínuos do sistema de setorização e especialização dos operadores;

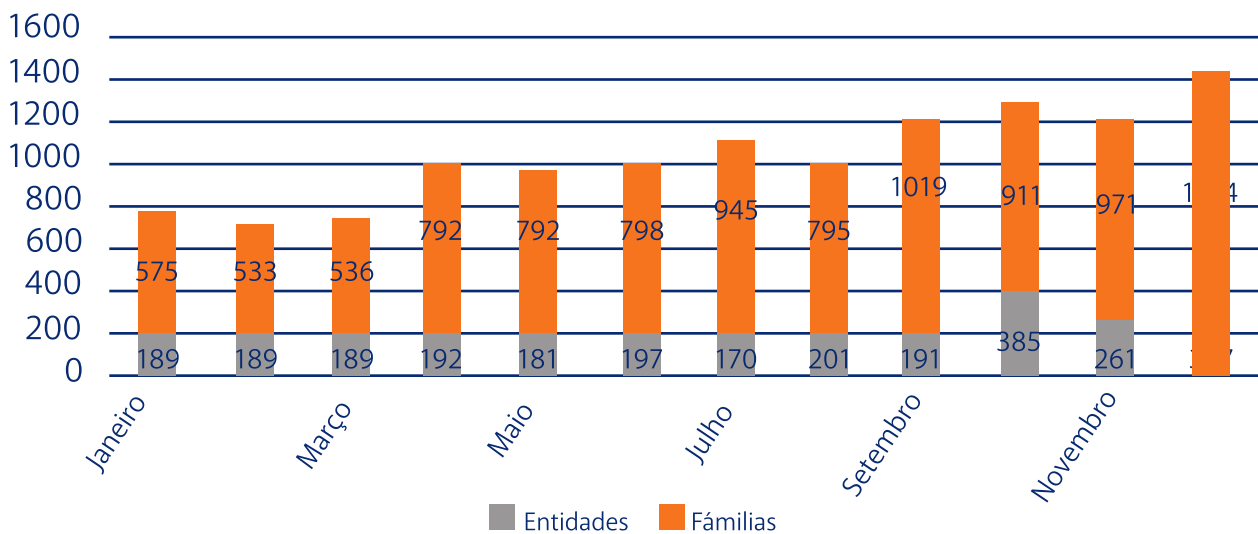
Notas: A partir da edição do Regulamento de Mercado e da celebração do Termo de Ajustamento de Conduta com o Ministério Público do Estado de Goiás, todas as concessões realizadas no ambiente da CEASA-GO são precedidas de licitação. Nos termos de referência, para a fixação tanto dos valores das outorgas, quanto dos tipos de produtos que poderão ser comercializados nas áreas licitadas, é utilizado o sistema de setorização, o que melhorou significativamente a eficiência do entreposto. A setorização também está consignada em todos os termos de concessão e a sua fiscalização é diária. Em 2015, foi recebida no ambiente da CEASA-GO representantes da CEASA-DF que pretendem adotar o modelo naquela unidade de distribuição de alimentos. A CEASA-GO é referência nacional em organização do mercado.

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

4 – RESPONSABILIDADE SÓCIO AMBIENTAL:

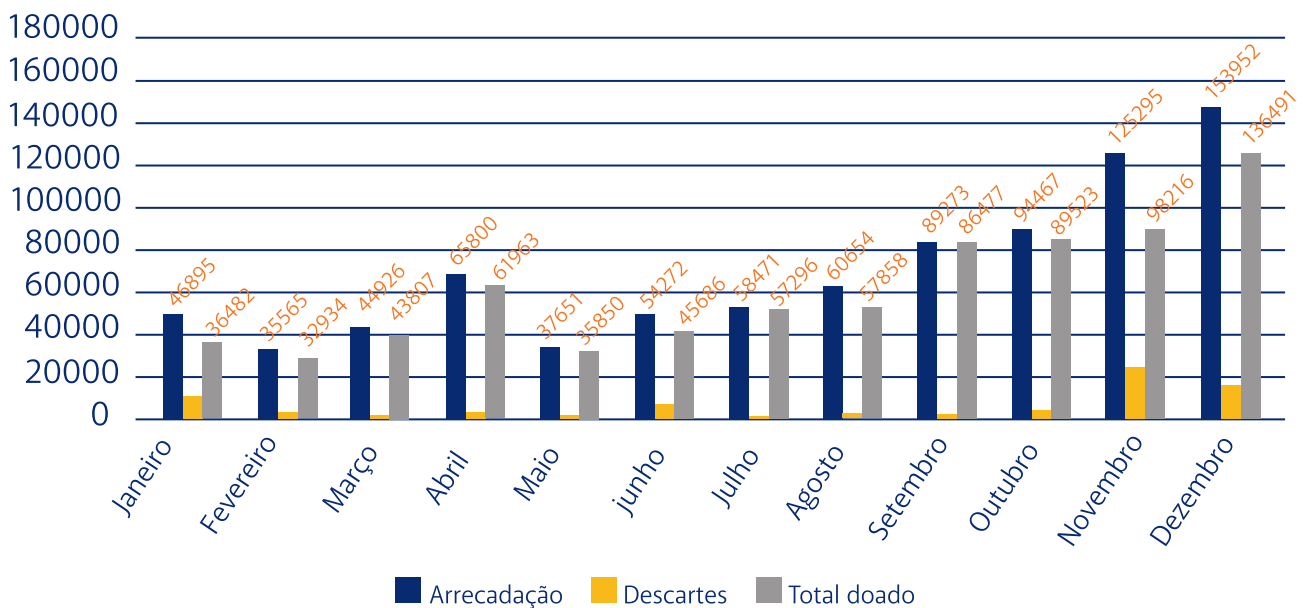
01 - Ampliar atendimento Banco de Alimentos:

Público Atendimento - Banco de Alimentos 2015



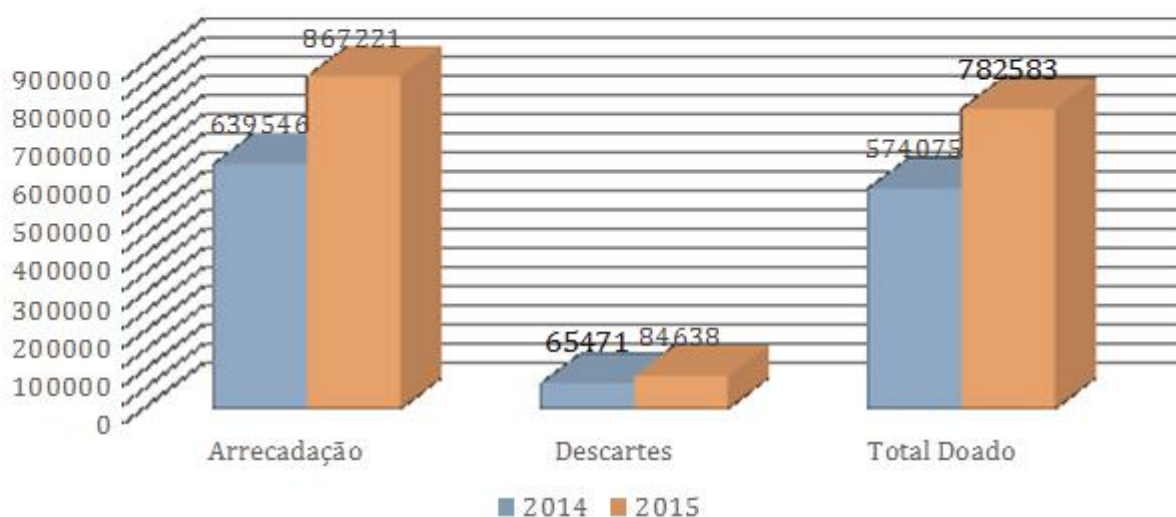
Todos os números do Banco de Alimentos indicam um crescimento significativo tanto dos volumes arrecadados quanto das famílias e entidades atendidas.

Volumes/kg - Banco de Alimentos 2015

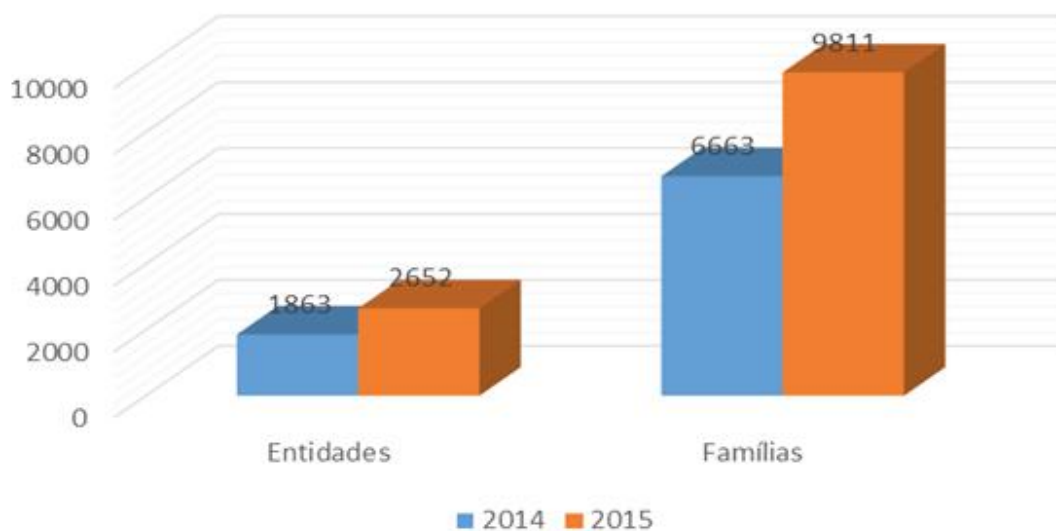


RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

Comparativo 2014/2015



Famílias e Entidades Atendidas



Houve um crescimento de 42,35% no número de entidades e 47,24% no número de famílias atendidas demonstrando claramente a eficiência na gestão do Banco de Alimentos e da distribuição dos alimentos arrecadados.

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

02 - Programa de Resíduos sólidos com a coleta seletiva e pleno atendimento à legislação ambiental aplicável.

Plano de Gestão Ambiental

DADOS TECNICOS

Processo n.	201500057000873
Empresa Contratada	Neoambiental Gestão de Resíduos Ltda
CNPJ	
Licitação	Dispensa
Objeto	Consultoria
Valor do Contrato	R\$ 15.850,00
Valor Total	R\$ 15.850,00
Execução Física	
% Concluído	100%
Execução Financeira	
Valor Pago	15.850,00
% Executado	100%
GESTOR	Orlando Tokio Kumagai

DADOS TECNICOS

Processo n.	201300057000863
Empresa Contratada	ITEP-OS
CNPJ	05774391/0001-15
Licitação	Dispensa
Objeto	Análises de Resíduos Agrotóxicos
Vigência	19/02/2015 a 19/02/2016
Valor do Contrato	R\$ 8.100,00
Valor Total	R\$ 8.100,00
Execução Física	
% Concluído	100%
Execução Financeira	
Valor Pago	
% Executado	
GESTOR	Josué Lopes Siqueira

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

Notas:

Descrição do Projeto

O projeto trata da implantação do Plano de Gestão Ambiental (PGA) que por meio de ações preventivas e corretivas institui o gerenciamento de resíduos sólidos do entreposto compreendendo as etapas de acondicionamento, armazenamento temporário, reaproveitamento, redução de desperdício, transporte, tratamento de resíduos sólidos orgânicos e inorgânicos, disposição final e conscientização.

Objetivo do projeto

Implantar modelo de Gestão Ambiental que atenda desde a produção à destinação final dos resíduos sólidos com o intuito de atender a legislação vigente, reduzir custos da operação e minimizar o descarte no aterro sanitário de Goiânia.

Justificativa do projeto

A CEASA-GO é o quarto maior entreposto de abastecimento do país. O movimento de cargas e pessoas diário é equiparado a um município de médio porte, sendo certo que as questões ambientais que envolvem essa estrutura são de extrema relevância. Controle e processamento de resíduos sólidos, gestão de recursos hídricos e aproveitamento de energia solar são os pilares de uma nova realidade ambiental para a empresa.

Neste projeto, implantar-se-á Plano de Gestão Ambiental, que contém também o PGRS – Plano de Gestão de Resíduos Sólidos. Consiste em ações que visem:

- Conscientização e mobilização dos operadores do mercado;
- Melhoria no sistema de acondicionamento de resíduos sólidos;
- Melhoria na coleta de resíduos sólidos;
- Melhoria no transporte de resíduos sólidos;
- Tratamento de resíduos sólidos;
- Aproveitamento de resíduos sólidos;
- Destinação final adequada dos resíduos sólidos;

A geração de resíduos no entreposto tem relação direta com a natureza do negócio (comércio atacadista de frutas, verduras e legumes). Atualmente, a coleta de todos os tipos de resíduos é realizada diretamente pela CEASA-GO sob sua responsabilidade. A destinação final de todo o produto é o Aterro Sanitário de Goiânia administrado pela COMURG.

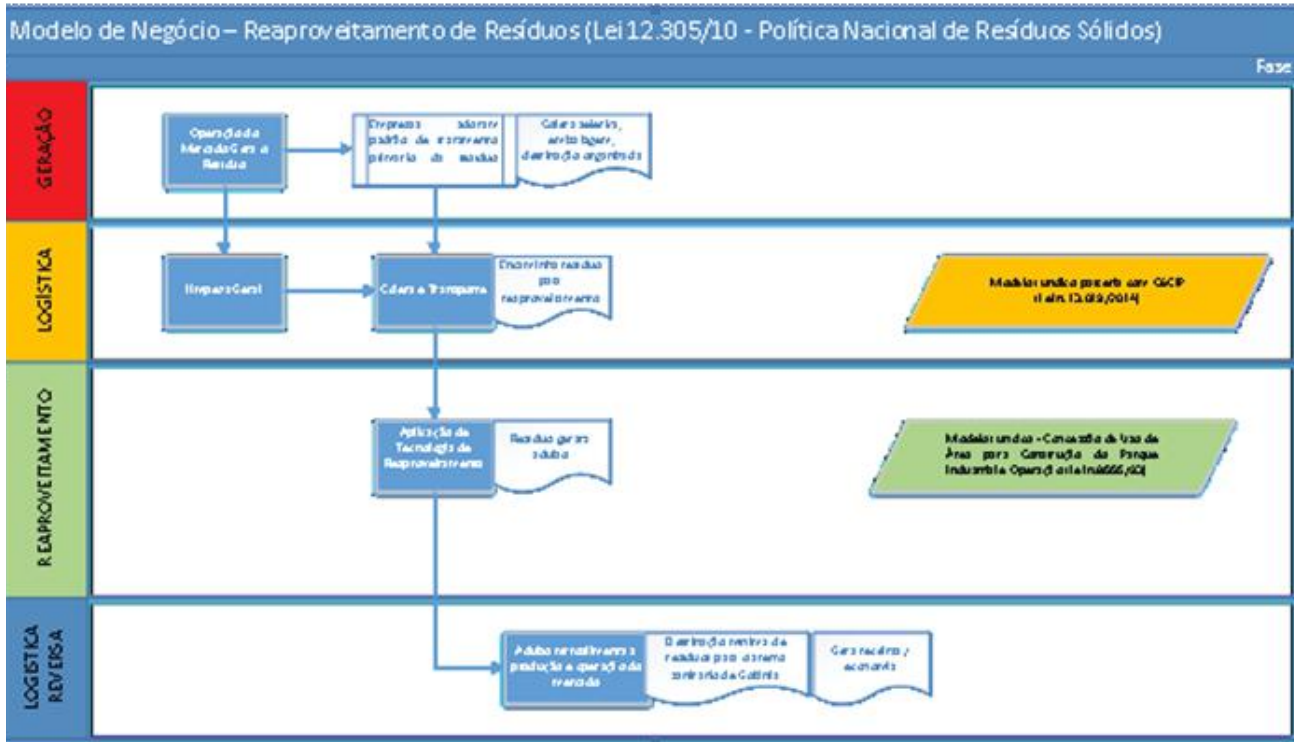
Expectativa da CEASA-GO

- Plano de Gestão Ambiental implantado com sistemas de educação ambiental, logística e reaproveitamento de resíduos sólidos;
 - a) Adequação à legislação vigente;
 - b) Mitigação dos riscos de passivo ambiental;
 - c) Redução dos custos operacionais;
 - d) Redução do descarte de resíduos no aterro sanitário de Goiânia;
 - e) Reaproveitamento adequado dos resíduos gerados;
 - f) Melhora geral na limpeza e higiene do entreposto;
 - g) Desobstrução de vias e acessos com melhor acondicionamento de resíduos;
 - h) Desenvolvimento da cultura de sustentabilidade e responsabilidade socioambiental.

Fase atual do Projeto:

O projeto se encontra na fase de audiências públicas para implantação do modelo proposto descrito no gráfico abaixo:

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO



O modelo proposto será submetido a duas audiências públicas a se realizarem no dia 23/02/2015.

5 – INFRAESTRUTURA:

#01 - Implantar sistemas de energia solar:

Não iniciado. Ausência de condições financeiras para o investimento e inexistência de parceiros no setor.

#02 - Aumentar a capacidade de utilização de energia elétrica (instalação de grupos geradores)

Notas: Na ausência de condições financeiras para o investimento a CEASA-GO autorizou a instalação pelos próprios concessionários de 09(nove) grupo geradores, o que aumentou a capacidade energética e reduziu os riscos de interrupção no fornecimento.

#03 - Modernização da iluminação pública

Não iniciado. Ausência de condições financeiras para o investimento e inexistência de parceiros no setor. Otimizar a distribuição de água e garantir a sua qualidade (medidores individuais de água e energia) Implantação de galerias pluviais e poços de infiltração.

#04 - Tratamento adequado dos resíduos sólidos e efluentes líquidos, possibilitando a reutilização de água nos sanitários e ou irrigação de jardinagem;

Notas: Foi finalizada a obra da E.T.E – Estação de Tratamento de Esgoto da CEASA-GO em parceria com as empresas instaladas na CEASA. A ETE atualmente é monitorada por prestadora de serviços especializada.

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO



#05 - Construção de uma nova área de comercialização, galpão permanente, ampliando em 10% a área total disponível construída;

Nota: Está em andamento processo licitatório, para a construção de um novo pavilhão de comercialização. Previsto para 2016.

#06 - Promover a ocupação de áreas estratégicas de comercialização, aumentando o mix de produtos oferecidos pelo mercado.

Vide notas sobre implantação do Cash Carry (atacarejo) e concessão de área para operação da Balança de Pesagem. Além destas, há previsão para 2016 de construção de um pátio de carga e descarga além de um pavilhão modular para comercialização e atacado de hortifrutigranjeiros.

07 - Construção de novos sanitários públicos na área do entreposto.

DADOS TECNICOS

Processo n.	20150005700065
Empresa Contratada	Stonnes Engenharia Ltda - EPP
CNPJ	05970437/0001-71
Licitação	Tomada de Preços n.001/2015
Valor do Contrato	R\$ 624.879,90
Valor do Aditivo	(R\$ 149.709,38)
Valor Total	R\$ 475.170,52
Execução Física	
% Concluído	98%
Execução Financeira	
Valor Pago	R\$ 395.680,14
% Executado	83,27%
GESTOR	Jonas José Alves Sobrinho

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

Nota: A supressão realizada ocorreu em atendimento a solicitação dos empresários do entreposto e teve por justificativa a inviabilidade do local definido no termo de referência para construção de um dos sanitários tendo em vista que impediria a manobra de caminhões de grande porte.

Os novos sanitários atendem às melhores técnicas de reaproveitamento de água e suprem demanda importante do entreposto. Com a instalação, haverá uma melhora significativa da qualidade de vida dos operadores regulares do mercado bem como dos clientes que se utilizam das dependências



Localização:

- Banheiro da ETE
- Banheiro Pedra II
- Banheiro GP 4
- Banheiro Pavilhão Externo

Figura 1 Localização aproximada dos banheiros



Relatório Fotográfico da Obra

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

#08 - Pavimentar e cobrir adequadamente as áreas de estacionamento para veículos de passeio, motocicletas, caminhões e Revitalização da pavimentação dos pátios existentes

Notas:

a) Pavimentação asfáltica em TSD com micro revestimento e drenagem superficial

DADOS TECNICOS

Processo n.	201500057000862
Empresa Contratada	BRA Construtora Ltda - EPP
Licitação	Tomada de Preços n.002/2015
Valor do Contrato	R\$ 544.171,45
Valor do Aditivo	R\$ 135.655,27
Valor Total	R\$ 679.826,72
Execução Física	
% Concluído	90%
Execução Financeira	
Valor Pago	R\$ 610.968,03
% Executado	89,87%
GESTOR	Jonas José Alves Sobrinho

O aditivo contratual foi necessário e teve por justificativa acréscimo e modificação do traçado original da via em construção para adequação do solo (escavação e terraplanagem) e atendimento às necessidades de logística e modificações no trânsito da CEASA-GO.

O projeto do novo estacionamento é essencial porque dele dependem o sucesso e a viabilidade de outros dois projetos, #02 – Cash e Carry e #03 – Posto de Gasolina tendo em vista que as áreas especiais que serão destinadas aos empreendimentos atualmente são utilizadas com a finalidade de estacionamento.

A área inicialmente prevista para a implantação do estacionamento está localizada ao fundo do mercado de abastecimento, onde está localizada atualmente a praça de esportes da CEASA-GO.

Para a construção do novo estacionamento poder-se-á reaproveitar as estruturas de cobertura atualmente existentes, minimizando o investimento necessário à sua realização.



RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

I – Escopo do Projeto:

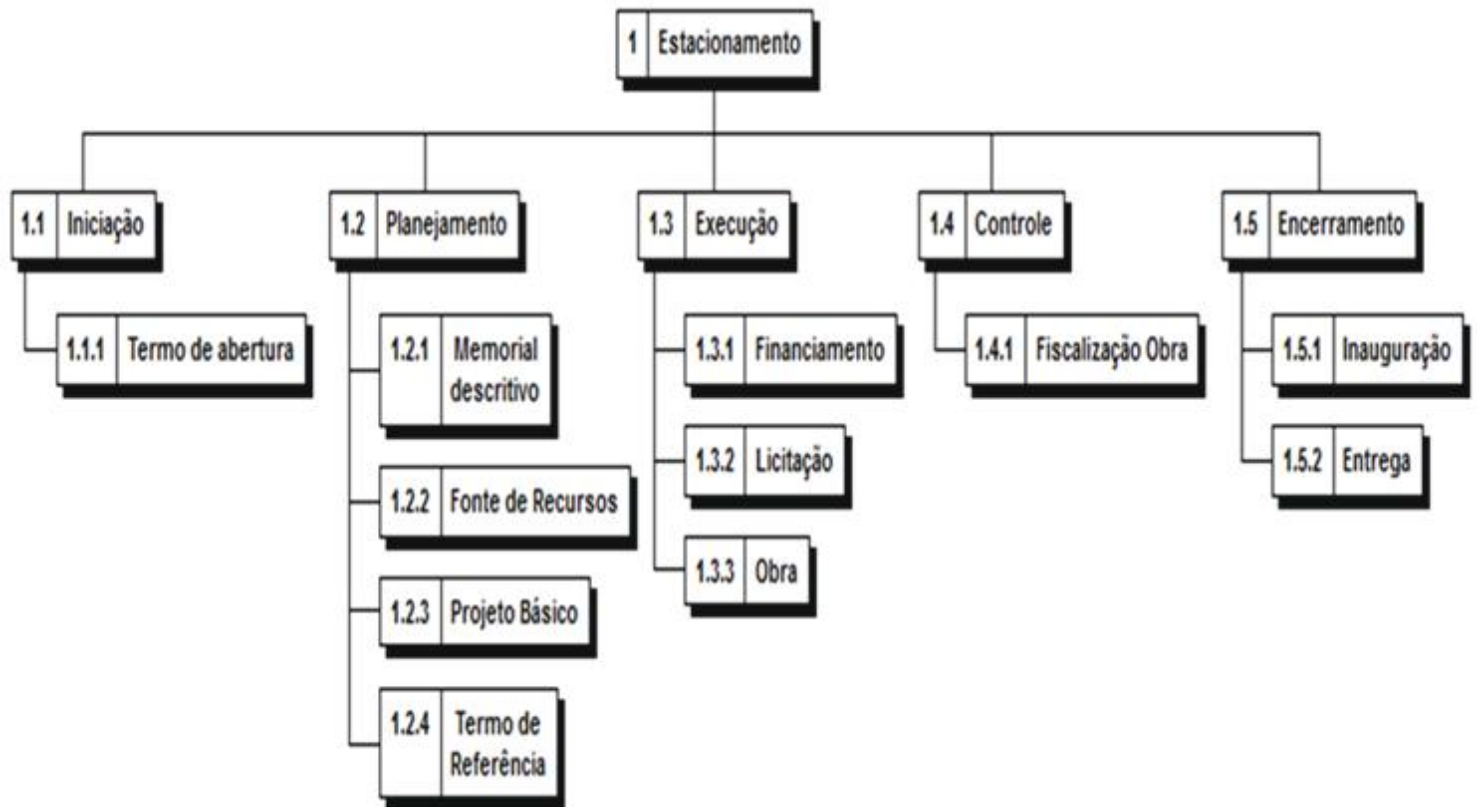
O escopo do projeto consiste na pavimentação de área, construção de via de acesso e instalação de estruturas de segurança, marcação de solo e coberturas adequadas destinadas à finalidade precípua de garantir aos usuários do entreposto, local próprio, seguro e de fácil acesso para guarda dos veículos de passeio, utilitários leves e motos.



Relatório Fotográfico da Obra:

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

Estrutura Analítica do Projeto - EAP



c) - Modernização da Central de Segurança, rede, câmeras e sistemas de monitoramento



Central de Monitoramento



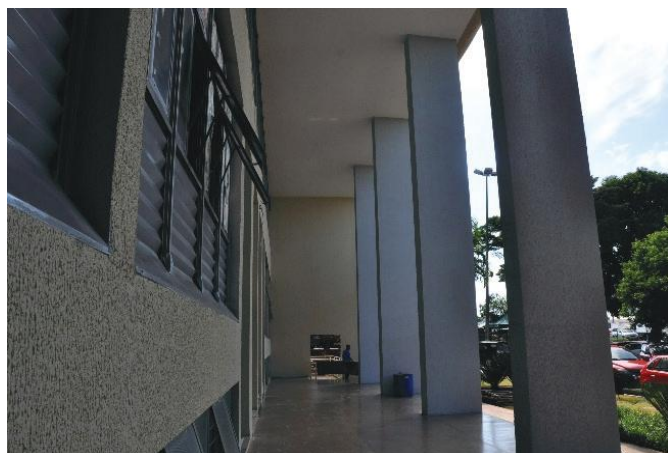
Notas: Em parceria com os empresários/ concessionários foram instaladas 68 (sessenta) câmeras de segurança no mercado e está sendo adaptada uma estrutura física para a instalação da Central de Segurança e Monitoramento do entreposto. O investimento garantirá melhoria na segurança para comerciantes e operadores do mercado atacadista além de permitir à CEASA-GO uma melhor fiscalização das atividades desenvolvidas.

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

3 – Serviços de Pintura do Prédio da Administração da CEASA-GO

DADOS TECNICOS

Processo n.	201500057000445
Empresa Contratada	Stonnes Engenharia Ltda - EPP
Licitação	Pregão Eletrônico n.011/2015
Valor do Contrato	R\$ 44.000,00
Valor do Aditivo	R\$ 0,00
Valor Total	R\$ 44.000,00
Execução Física	
% Concluído	70%
Execução Financeira	
Valor Pago	R\$ 16.245,21
% Executado	36,92%
GESTOR	Jonas José Alves Sobrinho



Relatório Fotográfico da Obra

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

#08 - Padronização de embalagens e vasilhames

A padronização de embalagens além de melhorar a logística e a higiene do transporte, tem apelo ecológico, pois substitui as tradicionais e obsoletas caixas de madeira, que sempre são descartadas após o uso.

Está instalado na CEASA-GO o Banco de Caixas por meio do qual comerciantes e produtores têm acesso a embalagens novas, higienizadas e normatizadas, mais agilidade e mais segurança para o consumidor. A padronização das embalagens começou pelas caixas de bananas e agora se estende para outros produtos e ainda não conseguiu atingir todos os segmentos. Goiás é um dos líderes no que diz respeito a padronização de embalagens no Brasil no entanto, mesmo nesta posição, encontra dificuldades logísticas para manter o fluxo de retorno das embalagens.



Figura 9: Padronização das Embalagens de Comercialização dos Produtos da Central de Abastecimento de Goiás – CEASA-GO

09 - Modernização dos controles de entrada e saída de veículos:

Notas: Está em fase de licitação a contratação de licença de software para controle de entrada e saída de veículos no entreposto, bem como de mercadorias e origem de produtos. (Processo n.201500057001463)

#10 - Elaboração de projeto de tráfego e sinalização no entreposto

Notas: Foi contratada consultoria especializada para a elaboração de estudo sobre o sistema de tráfego do entreposto. O Relatório trouxe a seguinte conclusão:

“Identificou-se também, a subutilização da área do empreendimento. As áreas atualmente ociosas, à Leste e ao Sul, poderiam ser ocupadas por novos galpões e áreas para estacionamentos, sem prejudicar a área de lazer existente, seguindo o padrão de ocupação atual. Uma ocupação mais eficiente com certeza traria incremento operacional ao empreendimento, além de oportunidade de aumento de receita para a CEASA. Uma planta com sugestão de ocupação de áreas ociosas é apresentada nos desenhos componentes deste relatório.”

Com base no estudo a CEASA-GO está prestes a concluir a entrega de novos estacionamentos ao fundo da CEASA-GO. Da mesma maneira, com vista a otimizar as áreas do entreposto, foi concedido um espaço para a instalação de um Cash & Carry (vide notas anteriores) aproveitando o potencial da localização frontal próxima a BR 153.

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

Análise Conjuntural de 2015

ASPECTOS DA COMERCIALIZAÇÃO NA CEASA-GO

RELATÓRIO ANUAL

ANO 2015

DISCRIMINAÇÃO	PERÍODO A	PERÍODO B	PERÍODO C	VARIÇÃO %	
	2013	2014	2015	C/A	C/B
QUANTIDADE(T)	873.310,15	913.814,99	931.676,71	6,68	1,95
PREÇO MÉDIO (R\$/T)	2.128,38	1.861,45	2.268,56	6,59	21,87
PARTICIPAÇÃO DO ESTADO (T)	392.529,98	426.316,71	451.796,68	15,10	5,98
MOVIMENTAÇÃO FINANCEIRA EM R\$	1.858.738.823,71	1.701.024.711,48	2.113.569.103,99	13,71	24,25

FONTE: DIVTEC/CEASA

QUANTIDADE E VALOR COMERCIALIZADO E O ÍNDICE PARTICIPATIVO POR SUB-GRUPOS

Ano 2015

GRUPO DE PRODUTOS	VOLUME(TONELADA)		VALOR EM 1.000 R\$	
	VOLUME	%	VALOR EM R\$	%
HORTALIÇAS:	497.632,98	53,41	1.064.963.679,81	50,39
FOLHAS, FLOR, HASTE	59.867,21	6,43	77.501.318,92	3,67
FRUTO	197.966,03	21,25	455.029.331,93	21,53
RAIZ, TUBERC. BULBO	239.799,74	25,74	532.433.028,96	25,19
FRUTAS:	397.218,93	42,63	913.541.728,70	43,22
NACIONAIS	378.569,13	40,63	788.271.397,86	37,30
IMPORTADAS	18649,80	2,00	125270330,84	5,93
AVES E OVOS	21.525,49	2,31	79.791.714,71	3,78
PRODUTOS DIVERSOS	11.159,30	1,20	43.334.507,40	2,05
CEREAIS	4.140,01	0,44	11.937.473,37	0,56
TOTAL	931.676,71	100,00	2.113.569.103,99	100,00

FONTE: DIVTEC/CEASA

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

Análise Conjuntural de 2015

DEMONSTRATIVO DO ACOMPANHAMENTO DA OFERTA DOS HORTIFRUTIGRANJEIROS NA CEASA/GO
Ano 2015

GRUPOS SUB-GRUPOS	OFERTA DO ESTADO Volume/Ton	PARTICIPAÇÃO GERAL %	OFERTA DE OUTROS ESTADOS VOL./TON.	PARTICIPAÇÃO GERAL %	TOTAL
HORTALIÇAS:	324.093,31	34,79	173.539,67	18,63	497.632,98
FOLHAS, FLOR, HASTE	33.190,93	3,56	26.676,28	2,86	59.867,21
FRUTO	146.290,84	15,70	51.675,19	5,55	197.966,03
RAIZ, TUBERC. BULBO	144.611,54	15,52	95.188,20	10,22	239.799,74
FRUTAS:	100.268,89	10,76	296.950,04	31,87	397.218,93
NACIONAIS	100.198,23	10,75	296.950,04	31,87	378.569,13
IMPORTADAS	70,66	0,01	18.649,80	2,00	18.649,80
AVES E OVOS	13.380,62	1,44	8.144,87	0,87	21.525,49
PRODUTOS DIVERSOS	10.246,90	1,10	912,40	0,10	11.159,30
CEREAIS	3.806,96	0,41	333,05	0,00	4.140,01
TOTAL	451.796,68	48,49	479.880,03	51,51	931.676,71

FONTE: DIVTEC/CEASA

Quadro Histórico da Comercialização na CEASA-GO

ANO	QTD. GERAL (TON.)	PARTICIPAÇÃO DE GOIÁS	
		QTD. ESTADO	%
1975*	23.951,95	13.253,54	55,33
1976	72.245,70	46.743,30	59,10
1977	86.184,20	56.046,20	65,30
1978	108.072,00	67.281,80	62,40
1979	120.751,00	74.504,80	61,60
1980	129.540,00	83.316,60	64,30
1981	138.922,50	92.631,60	67,00
1982	147.744,90	90.941,80	64,30
1983	166.438,40	106.758,20	64,10
1984	166.458,70	108.762,00	65,40
1985	198.343,42	125.266,91	63,16
1986	238.516,23	140.412,87	58,87
1987	274.796,10	140.123,01	50,99
1988	317.019,77	161.583,54	50,97
1989	350.349,72	172.397,34	49,21
1990	393.494,96	203.696,62	51,77
1991	318.084,61	180.211,65	56,66
1992	337.067,23	117.562,99	52,67
1993	378.340,24	197.028,50	52,08
1994	401.959,76	203.554,78	50,64
1995	411.678,76	216.487,88	52,59
SOMA	4.779.960,15	2.598.565,93	54,36
*A partir de agosto			

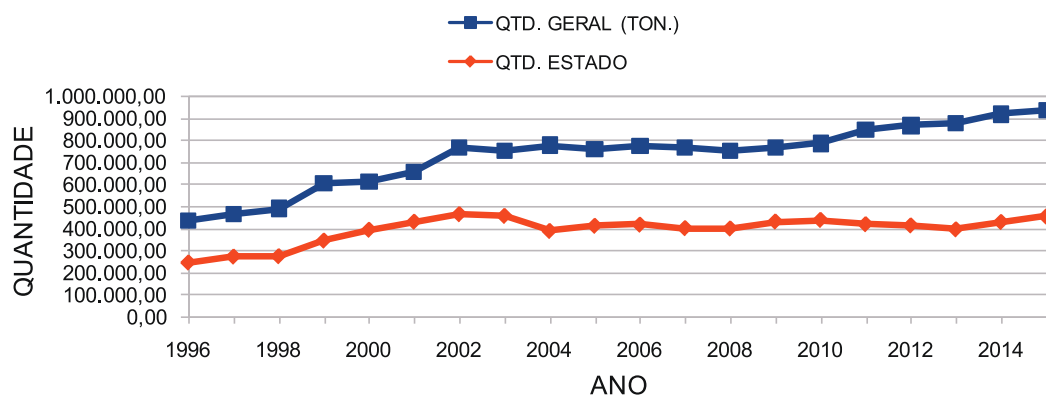
RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

Análise Conjuntural de 2015

Quadro Histórico da Comercialização na CEASA-GO

ANO	QTD. GERAL (TON.)	PARTICIPAÇÃO DE GOIÁS	
		QTD. ESTADO	%
1996	436.492,94	240.818,51	55,17
1997	462.759,44	267.820,96	57,87
1998	490.443,47	269.743,91	55,00
1999	603.158,61	341.141,14	56,56
2000	608.907,53	390.785,91	64,18
2001	655.626,06	427.598,36	65,22
2002	765.269,11	462.000,00	60,42
2003	751.836,41	454.219,63	60,40
2004	774.908,75	385.285,30	49,72
2005	756.345,07	408.766,60	54,04
2006	771.002,63	414.088,03	53,71
2007	762.483,08	398.193,56	52,22
2008	750.485,52	396.613,67	52,85
2009	763.123,09	428.488,61	56,15
2010	783.324,52	435.917,57	55,65
2011	843.077,63	416.156,67	49,36
2012	864.567,59	410.590,65	47,49
2013	873.310,15	392.529,98	44,95
2014	913.814,99	426.316,71	46,65
2015	931.676,71	451.796,68	48,49
SOMA	14.562.613,30	7.818.872,45	53,69

Gráfico Histórico da Comercialização na CEASA-GO



RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

Análise Conjuntural de 2015

PARTICIPAÇÃO DAS MICRORREGIÕES DO ESTADO NA OFERTA DA CEASA-GO EM 2015



RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

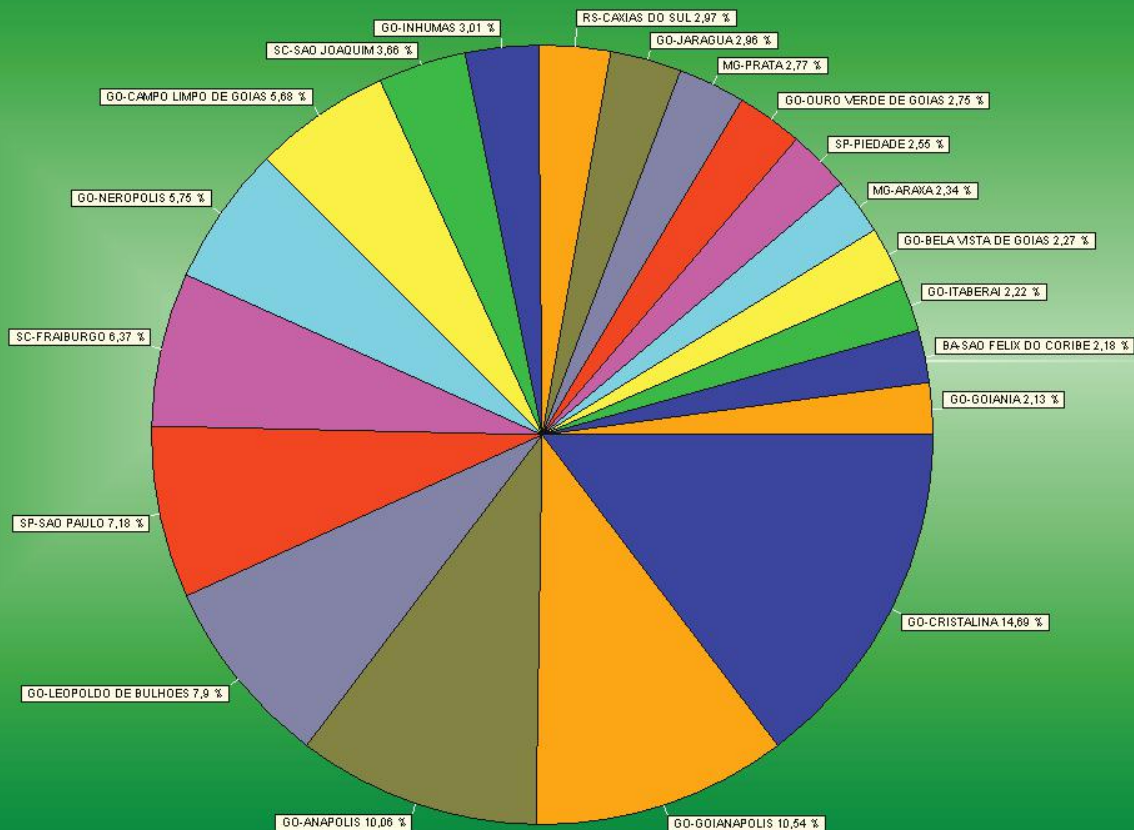
Análise Conjuntural de 2015

CENTRAIS DE ABASTECIMENTO DE GOIAS S.A. -CEASA-GO

***Comparativo de Toneladas de Mercadorias por Cidade das 20 (Vinte) maiores Cidades

Período de 01/01/2015 a 31/12/2015 Atualização às 09:01 h

Total Legenda: 432.124 Toneladas

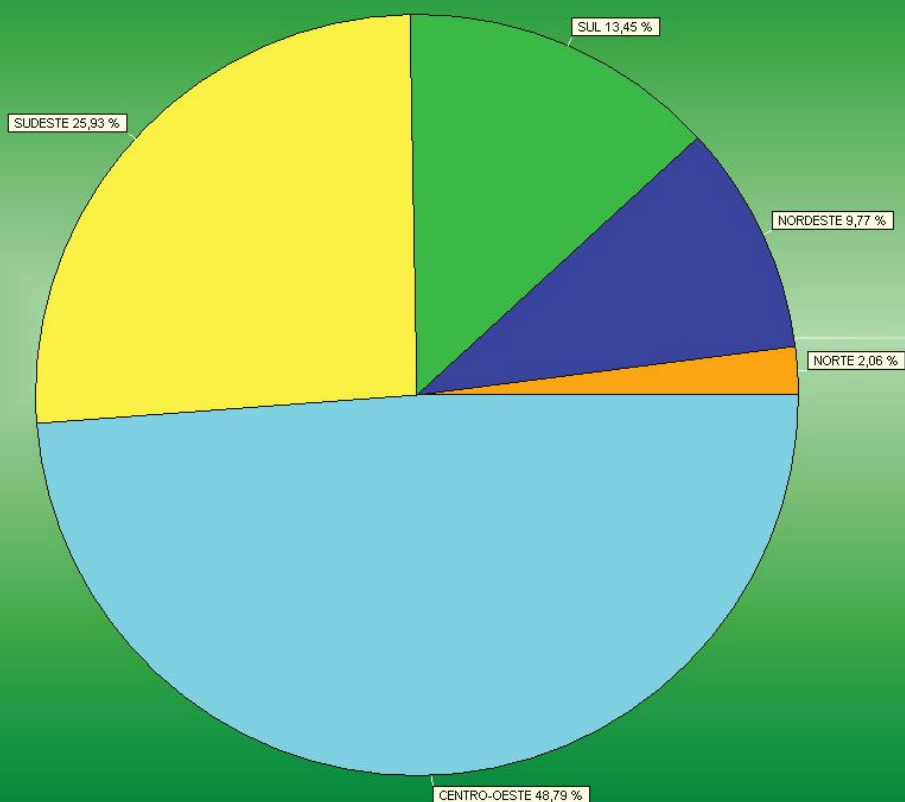


GO-CRISTALINA	63.483
GO-GOIANAPOLIS	45.543
GO-ANAPOLIS	43.485
GO-LEOPOLDO DE BULHOES	34.141
SP-SAO PAULO	31.044
SC-FRAIBURGO	27.540
GO-NEROPOLIS	24.836
GO-CAMPO LIMPO DE GOIAS	24.555
SC-SAO JOAQUIM	15.807
GO-INHUMAS	12.989
RS-CAXIAS DO SUL	12.844
GO-JARAGUA	12.798
MG-PRATA	11.986
GO-OURO VERDE DE GOIAS	11.905
SP-PIEDADE	11.034
MG-ARAXA	10.113
GO-BELA VISTA DE GOIAS	9.797
GO-ITABERAÍ	9.582
BA-SAO FELIX DO CORIBE	9.435
GO-GOIANIA	9.207

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

Análise Conjuntural de 2015

CENTRAIS DE ABASTECIMENTO DE GOIAS S.A. - CEASA-GO
***Comparativo de Toneladas de Mercadorias por Região
Período de 01/01/2015 a 31/12/2015 Atualização às 09:46 h
Total Legenda: 931.674 Toneladas



CENTRO-OESTE	454.538
SUDESTE	241.594
SUL	125.329
NORDESTE	91.026
NORTE	19.187

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

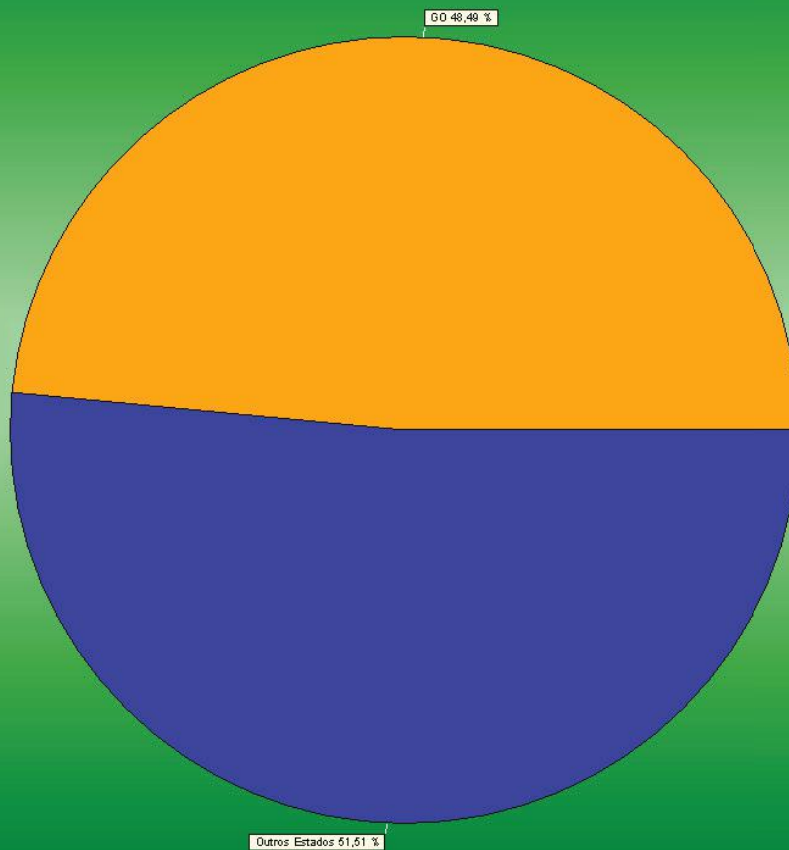
Análise Conjuntural de 2015

CENTRAIS DE ABASTECIMENTO DE GOIAS S.A. -CEASA-GO

***Comparativo de Toneladas de Mercadorias Entre GO x Outros Estados

Período de 01/01/2015 a 31/12/2015 Atualização às 10:04 h

Total Legenda: 931.676 Toneladas



Outros Estados	479.880
GO	451.796

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

INFORMAÇÕES FINANCEIRAS

-Resultados comparativos do Período

RESULTADO CONTÁBIL E FINANCEIRO COMPARATIVO			
EXERCÍCIO	LUCRO/PREJUÍZO CONTÁBIL (R\$)	RESULTADO FINANCEIRO (R\$)	DISPONIBILIDADE CAIXA EM 31/12 (R\$)
2010	(439.229,57)	497.225,08	105.791,45
2011	431.658,03	1.101.281,67	934.657,97
2012	- 1.286,87	972.832,51	1.055.919,68
2013	401.799,79	1.444.750,66	1.598.748,97
2014	-656.011,51	399.893,18	1.959.016,98
2015	- 428.138,62	652.939,85	2.068.279,09

O resultado financeiro está acrescido das despesas e deduzido das receitas que não representa saída ou entrada de recursos de caixa (depreciações e outras receitas).

NOTA TÉCNICA

Visando oferecer subsídio para avaliação dos Órgãos fiscalizadores desta Empresa, apresentamos NOTA TÉCNICA sobre a situação econômica, financeira e patrimonial da Centrais de Abastecimento de Goiás S/A, com a indicação dos índices de avaliação e breve relato dos resultados apurados no Balanço Patrimonial e demais Demonstrações Financeiras, instruído de Notas Explicativas do Exercício encerrado em 31 de dezembro de 2015, conforme a seguir:

1- ÍNDICES DE LIQUIDEZ

1.1- Liquidez Imediata:

Disponibilidade ÷ Passivo Circulante

$$2.068.279,09 \div 2.458.666,36 = 0,84$$

1.2- Liquidez Corrente: :

Ativo Circulante ÷ Passivo Circulante

$$4.418.604,64 \div 2.458.666,36 = 1,80$$

1.3- Liquidez Geral:

(Ativo Circulante + Ativo Não Circulante)

(Passivo Circulante + Passivo Não Circulante)

$$4.418.604,64 + 11.405.945,85 = 15.824.550,49 = 6,44$$

$$2.458.666,36 + 00 = 2.458.666,36$$

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

2- ÍNDICES PATRIMONIAIS E ESTRUTURAIS

2.1- Endividamento a Curto Prazo

Passivo Circulante ÷ Patrimônio Líquido

$$2.458.666,36 \div 13.365.884,13 = 0,18$$

2.3- Endividamento Total

Passivo Total ÷ Patrimônio Líquido

$$15.824.550,49 \div 13.365.884,13 = 1,18$$

Conforme índices demonstrados acima, podemos verificar que os Índices de Liquidez indicam resultados satisfatórios, com tendência desejável em ascendência e frações de reais suficientes para saldar cada R\$ 1,00 de suas dívidas, o que permite manter suas obrigações pagas nos respectivos vencimentos.

Com relação aos Índices Patrimoniais e Estruturais podemos observar que a capacidade de endividamento da empresa é razoável, uma vez que o Patrimônio Líquido apresenta valores pouco abaixo do Passivo Total.

2.3 - Cumpre-nos informar que a empresa mantém obrigações apenas de curto prazo, sem qualquer registro de dívida vencida ou a vencer a longo prazo.

2.4 - É importante ainda registrar que a Centrais de Abastecimento de Goiás S/A mantém suas obrigações rigorosamente pagas nos respectivos vencimentos, e de acordo com a legislação vigente junto a União, Estado e Município, cujo as Certidões poderão serem obtidas a qualquer momento.

3- RESULTADO OPERACIONAL

De acordo com a Demonstração de Resultado foi apurado no exercício de 2015, resultado operacional negativo, ou seja, prejuízo de R\$ 428.138,62 (quatrocentos e vinte oito mil, cento e trinta e oito reais e sessenta e dois centavos).

4- RESULTADO FINANCEIRO

Partindo do Prejuízo Líquido de R\$ 428.138,62 (quatrocentos e vinte oito mil, cento e trinta e oito reais e sessenta e dois centavos) do exercício de 2015, deduzidas as despesas de depreciação no valor de R\$ 1.081.078,47 (um milhão, oitenta e um mil, setenta e oito reais e quarenta e sete centavos), que não representam dispêndio de caixa, apuramos o resultado financeiro (superavit) de R\$ 652.939,85 (seiscentos e cinquenta e dois mil, novecentos e trinta e nove reais e oitenta e cinco centavos).

5 - SITUAÇÃO FINANCEIRA PATRIMONIAL

Com o devido rigor no cumprimento das obrigações da empresa em relação ao pagamento nos respectivos vencimentos, cumpre-nos informar que valor irrisório de R\$ 11,12 (onze reais e doze centavos), pagos no exercício 2015 a título de multa e juros, contabilizado a conta contábil nº 3.116.0604, refere-se o pagamento dos boletos de fornecedores, que motivado a extravio do documento fiscal, foi pago após o vencimento.

RELATÓRIO DE GESTÃO CEASA-GO

Quanto a multa por infrações (conta contábil nº 3.116.0608), no valor de R\$ 191,54 (cento e noventa e um reais e cinquenta e quatro centavos), temos a informar que se trata de multa por infração de trânsito, cometida pelo ex-servidor da Ceasa-Go, Sr. Adelvalmir Ferreira Neto, que motivado a impossibilidade de localização do mesmo por encontrar-se em local incerto e não sabido não foi possível o ressarcimento do referido valor aos cofres da empresa.

Com o registro de sucessivos resultados financeiros positivos apresentados pela Ceasa-GO., nos últimos 6 (seis) anos, a empresa quitou as dívidas contraídas em gestões anteriores, buscou o equilíbrio financeiro e realizou com os recursos próprios investimentos e obras de melhorias desta Central.

Por fim cumpre-nos informar que a Centrais de Abastecimento de Goiás S/A é uma sociedade de economia mista, cujo o acionista majoritário é o Estado de Goiás com 99,9% das ações, gerida com recursos próprios, responsável pelo desenvolvimento das políticas de incentivo a produção, acompanhamento e controle de abastecimento dos produtos hortifrutigranjeiros do Estado de Goiás e outras regiões do país. Ação esta que tem contribuído significativamente para o desenvolvimento econômico e social do nosso Estado.

Edivaldo Cardoso de Paula
Diretor Presidente da CEASA-GO

