

## **EDITAL Nº 001/2016 – GTPC/SUPEG**

Pós-Graduação *Lato Sensu* em **CONCESSÕES E PARCERIAS COM A ADMINISTRAÇÃO PÚBLICA**

### **CRONOGRAMA DE AULAS E ATIVIDADES AVALIATIVAS**

As aulas serão realizadas em semanas intercaladas ou, excepcionalmente, em semanas sequenciais - às sextas-feiras nos períodos vespertino e noturno e aos sábados nos períodos matutino e vespertino. A atividade avaliativa, quando houver, ocorrerá às quartas ou às quintas-feiras no período noturno.

Aulas e avaliações serão desenvolvidas na modalidade presencial e ministradas nas dependências da Escola de Governo Henrique Santillo em Goiânia-GO, ou em outro local a ser ajustado entre a SUPEG/SEGPLAN e o Instituto Brasiliense de Direito Público (IDP).

### **CONTEÚDO PROGRAMÁTICO**

Serão doze (12) módulos de 30 horas/aula assim distribuídos:

#### **MÓDULO I**

##### **A Reforma do Estado e as Parcerias na Administração**

EMENTA: Contexto da reforma do Estado no Mundo e no Brasil; Reflexos da Nova Administração na prestação de serviços públicos – novas figuras da reforma do Estado; O paradigma da flexibilização de meios e o controle de resultados na Administração Pública; O que deu certo e o que deu errado na reforma do Estado no Brasil.

#### **MÓDULO II**

##### **Ambiente Legal das Contratações Públicas no Brasil – Status Atual**

EMENTA: Panorama das licitações tradicionais no Brasil – contexto de criação, abrangência e histórico; As regras gerais da Lei Federal nº 8.666: modalidades, tipos, procedimentos; Dispensa e inexigibilidade de licitação; Panorama dos contratos administrativos tradicionais no Brasil: cláusulas obrigatórias, cláusulas exorbitantes, prazos, forma de pagamentos e alterações.

#### **MÓDULO III**

##### **Ambiente Legal das Contratações Públicas no Brasil II - Críticas e Desafios**

EMENTA: A licitação que temos e a licitação que gostaríamos de ter; Principais dificuldades trazidas com as normas licitatórias no Brasil; Inovações recentes do regime de contratação: o RDC; Perspectivas para o novo marco legal de licitações no Brasil.

## **MÓDULO IV**

### **Serviços Públicos no Brasil**

EMENTA: O conceito dos serviços públicos no Direito Administrativo; Histórico dos serviços públicos no Brasil; Serviços públicos da União, dos Estados e dos Municípios: quais são e como criá-los; Serviços públicos concedidos: o regime jurídico da regulação no Brasil.

## **MÓDULO V**

### **Concessões e Permissões de Serviços Públicos no Brasil - Aspectos Jurídicos**

EMENTA: Histórico e o conceito de concessão e permissão; Os princípios dos serviços públicos e o conceito de serviço adequado nas concessões; Aspectos sobre a remuneração dos serviços públicos nas concessões – tarifa, taxa, preço público e o inadimplemento dos usuários; Aspectos contratuais gerais de concessões: cláusulas regulamentares e financeiras, cláusulas de desempenho, extinção dos contratos de concessões.

## **MÓDULO VI**

### **Parcerias Público – Privadas no Brasil – Aspectos Jurídicos**

EMENTA: Histórico e o conceito das PPPs; Diferenças entre concessões comuns, patrocinadas e administrativas; Aspectos contratuais gerais das PPPs: restrições quanto ao objeto, forma de remuneração, prazos, princípios e garantias; Aspectos jurídicos da licitação nas PPPs: modalidades, fases, consulta pública, consórcios e SPE.

## **MÓDULO VII**

### **Concessões, Permissões e PPP – Aspectos Econômicos I**

EMENTA: O “value for money” na contratualização dos serviços públicos; O project finance e a contratualização dos serviços públicos; O risco nos contratos de concessão e PPPs – definições e a construção de uma matriz de riscos ótima; O papel e as garantias aos financiamentos nas concessões e PPPs.

## **MÓDULO VIII**

### **Concessões, Permissões e PPP – Aspectos Econômicos II**

EMENTA: A construção de indicadores de desempenho e o condicionamento da remuneração do parceiro privado; Remuneração por desempenho e o aporte de recursos públicos nas PPPs; Aspectos financeiros básicos nos contratos de concessão e PPPs – taxa de retorno, custo de oportunidade e custo de capital do investidor; Formas de reequilíbrio econômico-financeiro nos contratos de concessão e PPPs.

## **MÓDULO IX**

### **Estratégias na Licitação e Contratação das Concessões e PPPs**

EMENTA: A seleção do parceiro ideal – critérios e fórmulas de licitação; Mecanismos de garantia nos contratos de PPP – fundos, empresas e vinculação de receitas; A regulação de penalidades e a criação de incentivos ótimos aos concessionários; Desafios à fiscalização dos contratos de PPP – agências reguladoras, comitês, e verificadores independentes.

## **MÓDULO X**

### **Outras Parcerias na Administração – as OS e as OSCIPs**

EMENTA: Principais diferenças entre o modelo de OS e de OSIP; Regime jurídico na contratação nas OS e nas OSCIPs; Fiscalização e desafios à atuação do terceiro setor no Brasil; Outras formas de parcerias: franquias, terceirizações e convênios.

## **MÓDULO XI**

### **Metodologia Científica: Elaboração de Projeto e de Trabalho Final**

EMENTA: Conhecimento teórico e conhecimento aplicado. Construção do conhecimento. Natureza do trabalho científico; Tipos de pesquisa; Métodos qualitativos e quantitativos. O projeto de pesquisa: definição do problema; objetivos; referencial teórico; metodologia. Estrutura e apresentação de trabalhos científicos. Fontes e referências. Orientação de pesquisa para a realização de trabalhos durante o curso e, especialmente, para definição e desenvolvimento do Trabalho de Conclusão de Curso – TCC

## **MÓDULO XII**

### **Governança Pública e Aspectos Institucionais Para o Novo Ambiente de Parcerias na Administração**

EMENTA: Conceito de fundamentos da governança no setor público; Elementos para a criação de um programa de parcerias – conselhos e unidades de negócios públicos; A nova negociação pública – o procedimento de manifestação de interesses (PMI); Repensando as formas de controle dos contratos e parcerias na Administração.